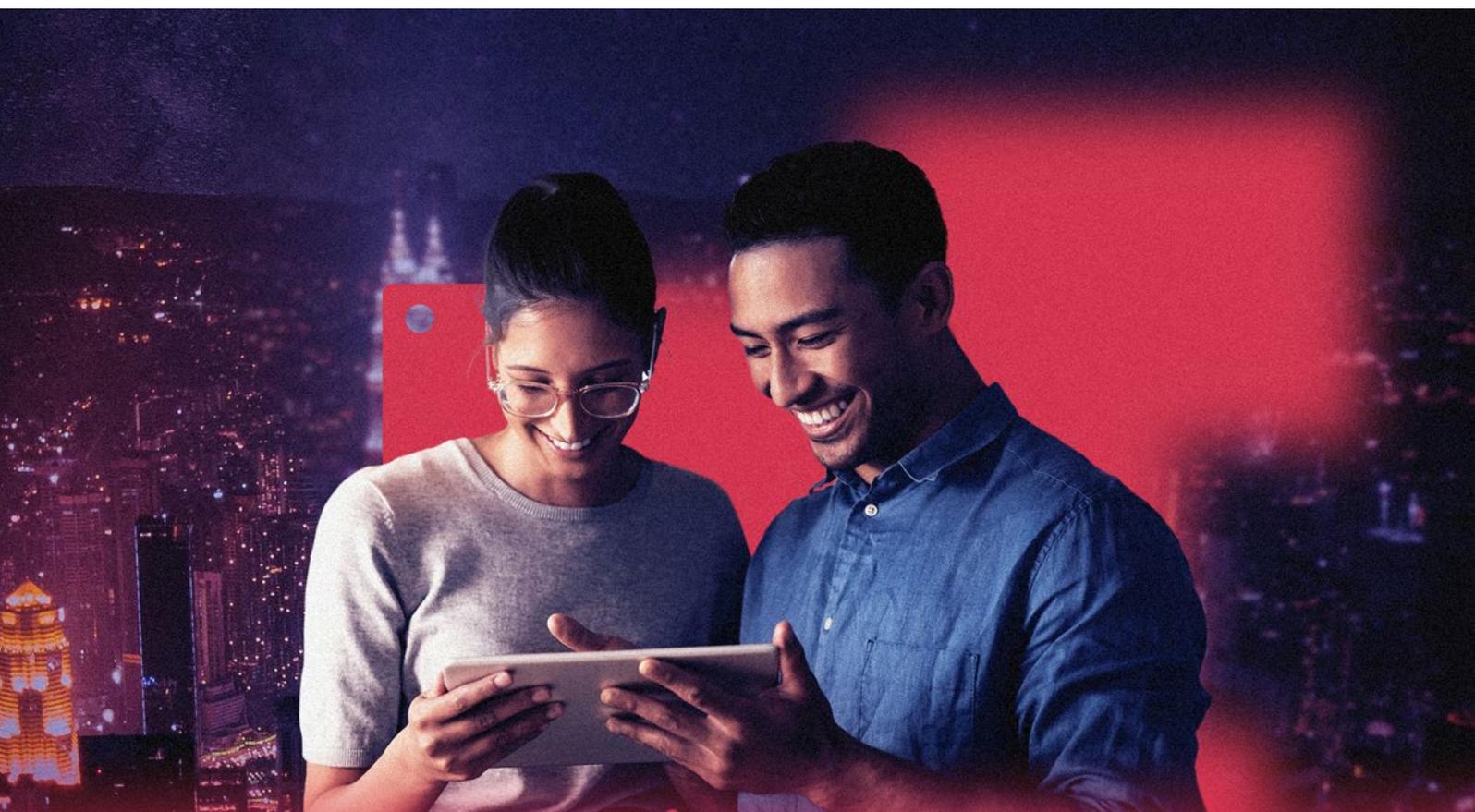




Programme partenaires

Guide complet

Conçu par Alludo™



Programme partenaires

C'est le moment idéal pour devenir notre partenaire ! Les clients attendent toujours plus et notre écosystème prend de l'ampleur. Nous avons de nombreux programmes et avantages et proposons à nos partenaires de gagner de nouveaux clients et d'accéder à d'autres sources de revenus.

Nos produits de créativité et de productivité sont disponibles sur nos sites Web et dans le monde entier par l'intermédiaire d'un réseau international bien établi de distributeurs, de revendeurs, de détaillants, de fabricants d'équipement d'origine et de fournisseurs en ligne. Grâce à nos programmes destinés aux revendeurs, nos partenaires atteignent des marges bénéficiaires élevées et peuvent proposer aux clients certaines des marques de logiciel les plus appréciées et reconnues au monde.

Avec ses 35 ans d'expérience dans l'innovation, Alludo est un véritable pionnier dans la conquête du numérique. Aujourd'hui, cet engagement offre des technologies qui effacent les limites du passé. Les outils de collaboration favorisent la créativité. Les flux de travail efficaces optimisent les échéanciers. Les solutions puissantes de productivité et de virtualisation offrent la liberté de la productivité, où que vous soyez.

Dans presque tous les pays du monde, Alludo aide des millions de clients à obtenir plus rapidement des résultats plus significatifs et de meilleure qualité. C'est cette force de proposition qui anime toutes nos équipes produit : elles se consacrent entièrement à améliorer les technologies stratégiques dont dépendent nos clients.

	FOURN. SERVICES GÉRÉS/FOURN. SERVICES CLOUD	REVENDEURS		
		SILVER	GOLD	PLATINUM
EXIGENCES				
Candidature en tant que partenaire et approbation		✓	✓	✓
Accord de partenariat	Contrat de licence pour fournisseur de services		✓	✓
Abonnement entreprise annuel		S/O	Suggéré	Obligatoire
Rapports d'activité trimestriels		S/O	Suggéré	Obligatoire
Certification de vente		S/O	2*	2*
Certification technique	1*	S/O	2*	4*
Objectifs de revenus	Objectif défini	S/O	25 000 \$ par an*	Sur invitation uniquement
AVANTAGES				
Formation à la vente par webinaire à la demande	✓	Gratuite en ligne	Gratuite en ligne	Gratuite en ligne
Formation en direct d'aide à la vente	✓	Trimestrielle	Trimestrielle	Trimestrielle
Formation technique en direct	✓	Facultatif	✓	✓
Accès au portail dédié aux partenaires	✓	✓	✓	✓
Assistance personnalisée pour le code UTM		✓	✓	✓
Incitation à l'enregistrement des opportunités		✓	✓	✓
Accès aux licences non destinées à la revente	✓		✓	✓
Liste de recherche des partenaires	✓		✓	✓
Responsable de compte dédié	✓		✓	✓
Fonds de développement marketing sur proposition	Facultatif		✓	✓
Partage de prospects				✓
Liste de sites Web prioritaires				✓
Développement conjoint d'études de cas de clients	Facultatif			✓
Assistance préalable à la vente		✓	✓	✓
Assistance technique	✓ Activation	✓	✓	✓
Assistance clientèle		✓	✓	✓

* Contactez votre responsable communication. L'éligibilité varie en fonction des régions.



Structure du programme

Notre programme des partenaires propose trois niveaux, avec des avantages toujours plus intéressants. Les partenaires de chaque niveau ont accès aux ressources du programme et aux avantages propres à leur niveau.

Silver. Notre adhésion d'entrée de gamme au programme des partenaires. Les partenaires Silver ont accès à toute une gamme d'outils et de ressources en ligne disponibles sur notre portail dédié aux partenaires.

Gold. Niveau pour les partenaires ayant satisfait à nos exigences techniques et de vente. Ce niveau comprend des objectifs annuels de chiffre d'affaires et un niveau d'expertise plus élevé dans l'utilisation des solutions Parallels. Les partenaires Gold bénéficient également d'autres avantages tels que l'accès aux licences non destinées à la revente, à la liste de recherche des partenaires, à un gestionnaire de compte dédié, et peuvent faire une demande de fonds de développement marketing.

Platinum. C'est le niveau d'adhésion le plus élevé. Nos partenaires Platinum s'engagent sur des objectifs de chiffre d'affaires plus élevés et ont un historique de vente des solutions Parallels. Outre tous les avantages des autres niveaux de partenariat, le partenaire Platinum peut également partager des prospects et figurer sur des listes prioritaires sur les sites Web de la marque Parallels.

Avantages du programme

Accès au portail dédié aux partenaires

Tous les partenaires sont invités à rejoindre notre portail dédié aux partenaires ! Lorsque votre demande d'adhésion au programme sera acceptée, vous aurez accès à notre portail. Celui-ci facilite l'accès aux ressources marketing et de ventes, ainsi qu'à de nombreuses autres fonctionnalités :

- Enregistrement d'opportunités et partage de prospects.
- Formations et certifications (le cas échéant).
- Ventes et ressources techniques.
- Ressources marketing, blogs, études de cas, fiches techniques et livres électroniques.

Cette large sélection de contenus est disponible 24 heures sur 24 et 7 jours sur 7... Votre réussite n'est qu'à un clic !

Certification de vente et certification technique

Notre portefeuille propose des formations facultatives qui permettent aux représentants commerciaux/techniques des partenaires d'accéder à des formations de certification, le cas échéant, et de passer des tests en ligne qui améliorent leurs connaissances des produits et de la vente. Les certifications techniques sont disponibles pour certains produits et leur obtention permet de recevoir un badge.

Formation à la vente

Des sessions d'autoformation à la demande, des tutoriels vidéo et des webinaires sont disponibles 24 heures sur 24 sur notre portail dédié aux partenaires. Ces ressources fournissent aux partenaires les outils nécessaires à la vente et à l'assistance de tout notre portefeuille produits. Nous proposons également différentes options de formation en direct.

Assistance personnalisée pour le code UTM

Ce programme propose de la documentation indiquant comment les partenaires peuvent créer des URL personnalisées afin de promouvoir des ressources et des webinaires. Veuillez vous adresser à votre responsable communication et indiquez-lui que vous avez créé un code de suivi UTM ; nous vous fournirons directement les prospects générés.

Enregistrement d'opportunités

Le programme d'enregistrement des opportunités est conçu pour améliorer la collaboration entre vous, nos partenaires et nous-mêmes tout en protégeant votre investissement, et vise à garantir que nous n'effectuons jamais de ventes au détriment de nos fournisseurs de solutions qui sont activement engagés dans un cycle de vente. Nous vous conseillons d'enregistrer toutes les opportunités pour lesquelles vous avez déjà effectué des démarches d'avant-vente.



Accès aux licences non destinées à la revente

Nous vous donnons accès à une licence complète non destinée à la revente pour nos produits. Vous pourrez l'utiliser pour des démonstrations techniques et pour présenter nos produits à vos clients en détail et de façon convaincante.

Liste de recherche des partenaires

Les partenaires Gold et Platinum sont répertoriés dans l'outil de recherche des partenaires sur notre site Web, ce qui permettra aux nouveaux clients de vous trouver ! Notre outil de recherche des partenaires répertorie chaque partenaire et indique ses coordonnées, son emplacement géographique et les produits couverts.

Gestionnaire de compte dédié

Les partenaires Gold et Platinum bénéficient d'un responsable communication dédié pour toutes leurs activités. Il vous aidera à mener à bien votre activité en fournissant des formations à la vente, en discutant de campagnes de fonds de développement marketing, en partageant des ressources, etc.

Fonds de développement marketing sur proposition

Les ressources du fonds de développement marketing sont à la disposition de nos partenaires Gold et Platinum qui peuvent ainsi générer de nouvelles opportunités de clients, mener des campagnes de sensibilisation avec des contenus co-marqués et un suivi très minutieux, afin de générer des résultats favorables.

Partage de prospects

Le partage de prospects est réservé à nos partenaires Platinum et doit se conformer au RGPD. Pour plus d'informations, contactez votre responsable communication.

Liste de sites Web prioritaires

La liste de sites Web prioritaires est un avantage réservé aux partenaires Platinum. Outre la recherche des partenaires, elle permet d'afficher votre logo sur les pages de marques de notre site Web.

Abonnement entreprise annuel

Nous collaborerons avec vous pour créer un abonnement qui vous aidera à dynamiser vos revenus. Pour les partenaires qui cherchent à atteindre notre niveau Platinum, l'abonnement entreprise est obligatoire. Cet abonnement est vivement recommandé aux partenaires Gold et facultatif pour les partenaires Silver.

Rapports d'activité trimestriels

Les rapports d'activité trimestriels permettent de vérifier que notre partenariat répond aux attentes. Pour les partenaires avec un fonds de développement marketing, nous examinerons les résultats au cours de ces sessions trimestrielles. Des appels de planification sont également organisés régulièrement entre nos partenaires et nous-mêmes.



Programme des partenaires

Contact

Nous sommes impatients de travailler avec vous et votre équipe afin que votre activité prenne une autre dimension. Si vous avez des questions ou souhaitez en savoir plus, contactez-nous à l'adresse partners@alludo.com ou consultez notre [site Web](#).

